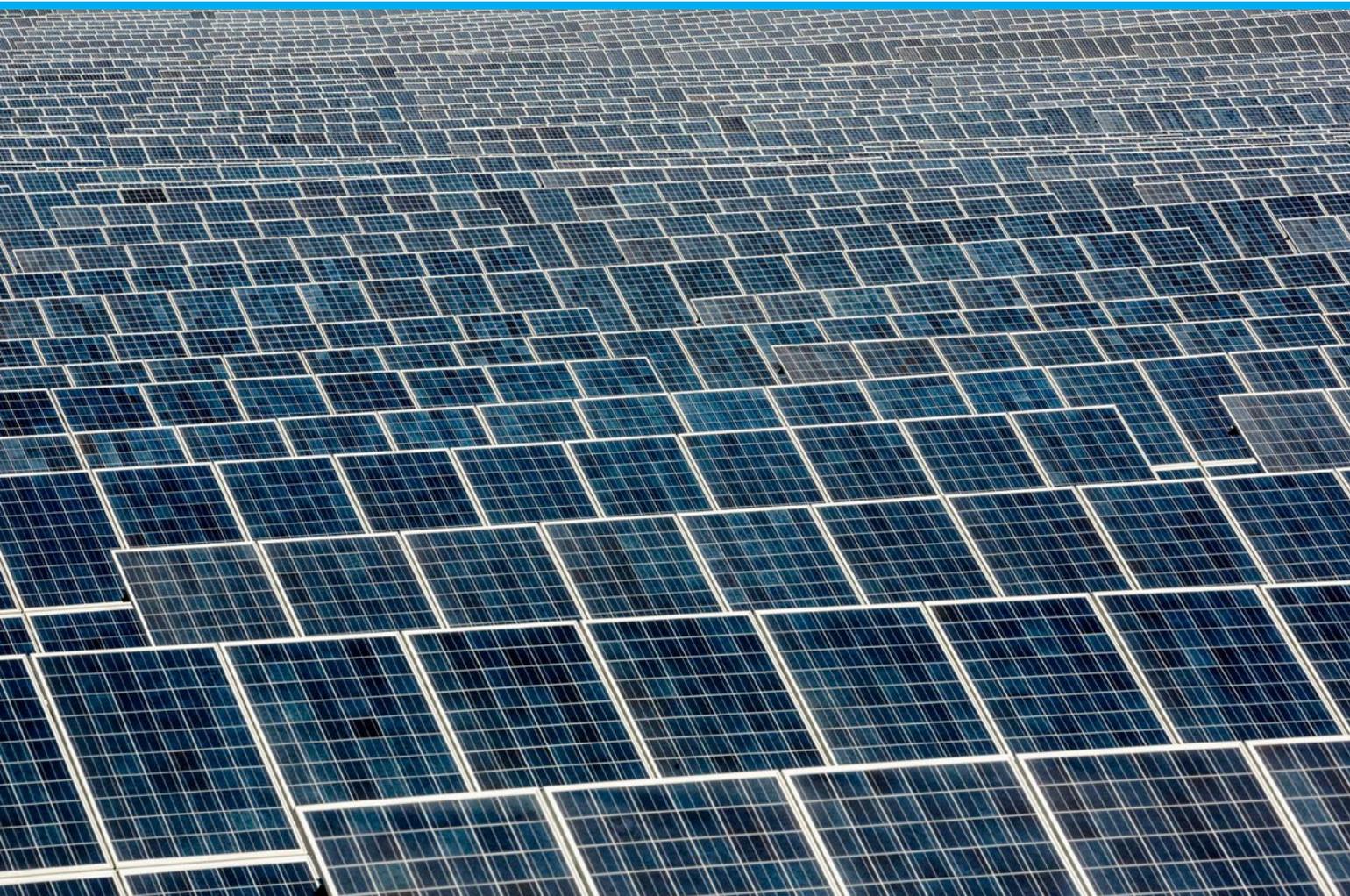


Scaling Solar



UNE INNOVATION DU
GROUPE BANQUE MONDIALE



Promouvoir l'investissement privé
dans l'énergie solaire en **Afrique**

Le défi

L'énergie solaire offre un potentiel énergétique formidable en Afrique subsaharienne, où les deux tiers de la population n'ont pas accès à l'électricité et où les capacités de production installées sont loin d'être au niveau requis pour couvrir les besoins. Par ailleurs, le coût de la technologie solaire photovoltaïque a fortement chuté : aujourd'hui, cette technologie permet de produire de l'électricité à moins de 15 cents (dollar américain) le kWh et avec peu ou pas de variabilité du prix sur le long terme, contre plus de 25 cents le kWh dans le cas des installations fonctionnant au gazole, qui, en outre, sont affectées par l'instabilité des marchés internationaux du pétrole.

De nombreux pays peinent à mettre en place des centrales solaires à l'échelle commerciale en raison de plusieurs obstacles :

- ☀ **CAPACITÉS INSTITUTIONNELLES LIMITÉES** : de nombreux États de la région disposent de capacités limitées pour gérer, structurer et négocier des concessions de production d'électricité par le secteur privé.
- ☀ **ÉCHELLE INSUFFISANTE** : les investisseurs peuvent être découragés par des marchés de petite taille avec parfois peu de capacité pour raccorder plusieurs projets à échelle commerciale au réseau électrique.
- ☀ **MANQUE DE CONCURRENCE** : en Afrique, de nombreux projets d'électricité ne font pas l'objet d'appel d'offres.
- ☀ **COÛTS DE TRANSACTION ÉLEVÉS** : les contrats négociés au cas par cas présentent des coûts de transaction élevés.
- ☀ **RISQUES PERÇUS ET COÛT DU CAPITAL ÉLEVÉS** : la longueur des cycles de développement, la solvabilité médiocre de certaines compagnies d'électricité et les risques politiques alourdissent le coût du financement des projets, et poussent donc les tarifs à la hausse.

La solution

L'initiative « Scaling Solar » (développer le solaire à grande échelle) est une solution clé-en-main regroupant un ensemble de services du Groupe de la Banque mondiale dans un programme unique visant à créer des marchés d'énergie solaire viables dans chaque pays client. Ce « guichet unique » a pour objectif de mettre en service des centrales solaires photovoltaïques reliées au réseau électrique et financés par le secteur privé, en deux ans et à des tarifs concurrentiels. Une fois mis en œuvre dans plusieurs pays, le programme formera un nouveau marché régional de l'investissement dans le solaire.

Notre offre comprend les services suivants :

- ☀ **DES CONSEILS** pour déterminer la bonne taille et le bon emplacement d'installations solaires photovoltaïques selon les spécificités du réseau électrique de chaque pays.
- ☀ **UN SYSTÈME D'APPEL D'OFFRES SIMPLE ET RAPIDE**, propice à une forte participation et à un degré de concurrence élevé parmi des opérateurs de qualité.
- ☀ **UNE DOCUMENTATION STANDARDISÉE ENTIÈREMENT ÉLABORÉE** qui permet d'éviter les négociations prolongées et d'accélérer l'accès au financement pour les promoteurs de projets.
- ☀ **FINANCEMENTS COMPÉTITIFS ET GARANTIES D'INVESTISSEMENTS** joints à l'appel d'offres et mis à la disposition de tous les soumissionnaires, permettant la tenue d'appels d'offres concurrentiels et un bouclage financier rapide après l'appel d'offres.
- ☀ **OUTILS DE GESTION DES RISQUES ET DE REHAUSSEMENT DE CRÉDIT** pour réduire les coûts de financement et fournir de l'électricité à des tarifs faibles.



Les avantages

Avantages pour l'État et les compagnies d'électricité

- ☀️ **RAPIDITÉ** : la standardisation du processus et des documents permet d'exécuter rapidement les appels d'offres et les bouclages financiers.
- ☀️ **CERTITUDE** : des documents de projet bien conçus et susceptibles d'être financés, qui peuvent être proposés aux soumissionnaires à titre non négociable et combinés avec des financements pré-approuvés et mis à la disposition de tous les soumissionnaires remplissant les conditions requises.
- ☀️ **FAIBLES COÛTS DE PRODUCTION** : les appels d'offres sont conçus de manière à susciter une forte concurrence entre des investisseurs de qualité, et de réduire les tarifs en conséquence.

Avantages pour les investisseurs et les promoteurs de projets

- ☀️ **CRÉATION D'UN MARCHÉ** : la tenue d'appels d'offres systématiques et sur un modèle standardisé créeront des débouchés à l'échelle régionale pour les promoteurs de projets qualifiés à la recherche de nouveaux marchés.
- ☀️ **RÉDUCTION DE LA DURÉE ET DU COÛT DES ACTIVITÉS DE DÉVELOPPEMENT** : analyse technique préalable et conditions d'approbation mises en place. Ensemble de documents de projets viables et financement pré-approuvé.
- ☀️ **CONDITIONS ÉQUITABLES** : un processus clair et transparent d'attribution des marchés permettant aux promoteurs et aux investisseurs de faire concurrence sur la base des tarifs les plus bas et dans un contexte d'engagements à long terme.

Avantages pour les bailleurs de fonds internationaux et les partenaires de développement

- ☀️ **PORTÉE** : aider divers pays à faible revenu et États fragiles ou touchés par un conflit à parvenir à la sécurité énergétique et à une croissance durable.
- ☀️ **EFFET DE LEVIER** : le soutien des bailleurs de fonds permettra de mobiliser d'importants montants de capitaux privés lors d'appels d'offres transparents et concurrentiels.
- ☀️ **IMPACT** : fournir rapidement des services d'électricité peu coûteux et durables pour aider les pays africains à subvenir à des besoins urgents dans ce domaine.

Un guichet unique pour l'énergie solaire

En Afrique, le Groupe de la Banque mondiale travaille depuis longtemps avec les principales parties prenantes et possède une connaissance unique des défis propres au secteur de l'énergie. **L'IFC** (Société Financière Internationale) possède un grand savoir-faire de l'élaboration et du financement de projets énergétiques viables financés par le secteur privé, ainsi que de la mise en place d'appels d'offres. Elle a financé une capacité totale de 1,5 gigawatt d'électricité solaire à l'échelle mondiale. **La Banque mondiale** apporte son soutien aux pouvoirs publics à l'aide de financements et de services-conseil pour les aider à développer l'accès à l'électricité, accroître la production à faible coût, formuler une réglementation durable et mobiliser le secteur privé. **MIGA** fournit des garanties d'investissement pour attirer les capitaux privés dans les pays émergents.

Les étapes clés

La production d'électricité solaire peut être réalisée en l'espace de deux ans seulement, à compter du recrutement de conseillers du programme « Scaling Solar ».

8 mois

1 PRÉPARATION DU PROJET

- ⚙ Analyse technique et économique
- ⚙ Etude et sélection du site
- ⚙ Analyse juridique et réglementaire

2 PRÉPARATION DES OFFRES

- ⚙ « Localisation » des documents de projet et d'appel d'offres
- ⚙ Mise en pièce jointe des termes du financement, garanties et produits de gestion des risques

3 PROCESSUS D'APPEL D'OFFRES ET ATTRIBUTION DES MARCHÉS

- ⚙ Demande de qualification
- ⚙ Consultation des soumissionnaires
- ⚙ Demande de propositions
- ⚙ Examen des propositions et attribution des marchés
- ⚙ Signature des documents du projet

Scaling Solar



UNIT INNOVATION DU
GROUPE BANQUE MONDIALE

Pour de plus amples informations,
consulter le site www.scalingsolar.org

Contactez l'équipe de Scaling Solar à
l'adresse suivante : scalingsolar@ifc.org

6 mois

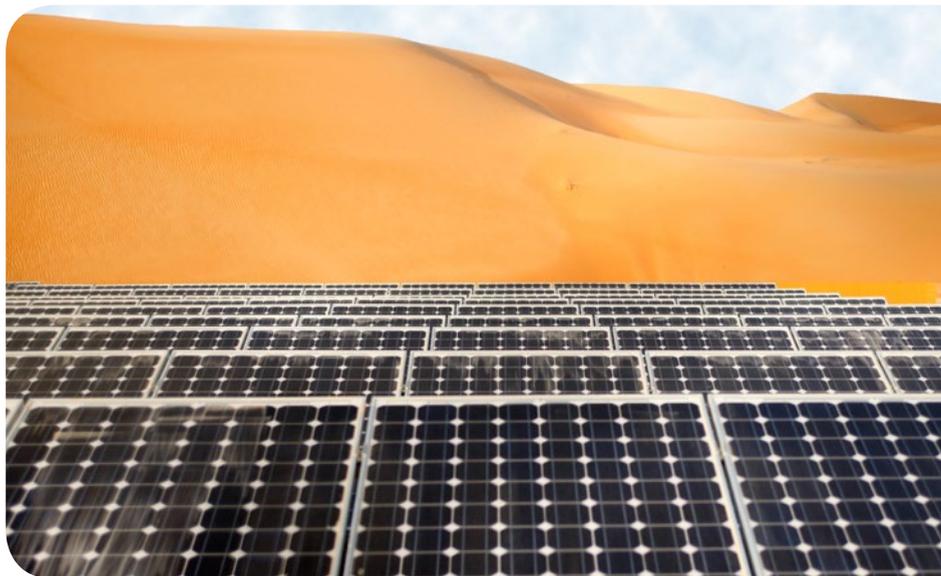
4 BOUCLAGE FINANCIER

- ⚙ Mise au point définitive des contrats
- ⚙ Approbations définitives des projets
- ⚙ Mise au point définitive des conventions de crédit, des garanties d'investissement et des produits de gestion des risques

10 mois

5 CONSTRUCTION ET EXPLOITATION

- ⚙ Construction
- ⚙ Mise en service
- ⚙ Exploitation



EN PARTENARIAT AVEC :



Ministère des
Affaires étrangères
des Pays-Bas



Ministère des
Affaires étrangères
du Danemark



Agence des États-Unis
pour le développement
international (USAID)



Département du
développement
international (DFID)

